

УДК 343.01

И. Г. Геращенко

*профессор кафедры гуманитарных и правовых дисциплин
Волгоградского кооперативного института (филиала)
Российского университета кооперации,
доктор философских наук, профессор*

А. И. Геращенко

*аналитик 3 степени
департамента информационной безопасности
системного интегратора АО «Ай-Теко» (Россия)*

ПРОБЛЕМА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ УГОЛОВНО-ПРАВОВЫХ НОРМ

В условиях современной глобальной рыночной экономики и информационного общества все более важной и актуальной становится проблема экономической эффективности уголовно-правовых норм. Вопросы эффективности уголовно-правового законодательства в научной юридической литературе привлекают постоянное внимание ученых и практиков [1; 2]. Вместе с тем проблеме экономической эффективности уголовно-правовых норм уделяется гораздо меньшее внимание. На наш взгляд, данная проблема приобретает особую актуальность в последние годы, что связано с кризисными явлениями в мировой экономике. Данная ситуация не может ни оказывать своего влияния на теорию и практику применения уголовного законодательства.

Общеизвестно, что преступная деятельность активизируется с ухудшением экономической ситуации в стране, со снижением жизненного уровня значительной части населения. В этих условиях важно учитывать конкретные обстоятельства экономической преступности в каждом отдельном случае. Одно дело, когда происходит незначительное хищение или воровство и подсудимый получает реальный уголовный срок, и другое дело, когда многомиллионные хищения сопровождаются условным наказанием. В этом случае проявляется экономическая неэффективность уголовно-правовых норм. В первом случае ущерб государству и обществу незначительный, а во втором случае он очень большой. Получается, что легче отлавливать мелких преступников, нежели крупных.

В уголовном законодательстве развитых западных стран большой популярностью в настоящее время пользуется теория рационального выбора [3, с. 45–46]. Смысл данной теории заключается в том, что большинство людей ведут себя рационально, то есть они постоянно

просчитывают выгоды и потери от собственных действий. К примеру, если выгода от хищения либо коррупции большая, а вероятность попасться сравнительно незначительная, то определенное количество людей способны на такое преступление. Если же выгода мала, а вероятность наказания велика, то большинство людей на такое преступление не пойдет. Это прагматический подход к классификации мотивов преступных деяний.

Теория рационального выбора объясняет, почему значительное количество преступников отбывает свой срок за преступления малой и средней тяжести. Это, как правило, малообразованные люди из соответствующей социальной среды, у которых не сформированы рациональные механизмы поведения. Уголовное законодательство строится на четких рациональных принципах, основанных на законах формальной логики и морально-этического кодекса современного демократического общества. При этом уровень демократизма отдельных уголовно-правовых норм может существенно отличаться в законодательствах разных стран.

На основании теории рационального выбора становится ясно, почему так тяжело бороться с крупными экономическими преступлениями и коррупцией на государственном уровне. В финансовой сфере и на государственной службе, как правило, трудятся люди с высоким уровнем рациональной культуры. Низкий уровень рационализма просто не позволил бы им получить соответствующее образование и выдержать высокую конкуренцию в своей сфере деятельности. Чем выше занимаемое положение, тем, чаще всего, выше степень рационализма. В такой ситуации бывает особенно тяжело выявить преступные мотивы, поскольку рациональность уголовного законодательства и поведения правонарушителей примерно на одном уровне. Кроме того, преступники с высокой степенью развития рационального мышления постоянно стремятся минимизировать собственные риски. Для этого они создают криминальные сообщества, пытаются заручиться поддержкой вышестоящих инстанций, перекладывают собственные риски на подчиненных и т. п.

Между экономикой и уголовным законодательством существует двусторонняя зависимость. Чтобы уголовно-правовые нормы становились более демократичными, должны сформироваться определенные экономические предпосылки, связанные с повышением материального уровня жизни большинства людей. С другой стороны, уголовное законодательство может тормозить либо способствовать экономическому прогрессу общества. Законодатель должен рационально просчитывать воз-

действие каждой уголовно-правовой нормы на поведение заинтересованных лиц, на то, как данная норма будет влиять на экономическую ситуацию в стране в целом. Для этого необходим не только высокий уровень юридического профессионализма, но и хорошее знание экономической теории и практики.

Подводя итог, следует еще раз обратить внимание на то, что проблема экономической эффективности уголовно-правовых норм обладает повышенной актуальностью для современного демократического общества, поскольку она связана с рациональным использованием человеческих и материальных ресурсов. Эффективность уголовного законодательства в конечном итоге оказывает определяющее воздействие на конкурентоспособность данной страны на международной арене в условиях глобального рынка.

Список основных источников

1. Дворецкий, М. Ю. Эффективность реализации уголовной ответственности / М. Ю. Дворецкий // Вестн. Воронеж. ун-та МВД России. — 2011. — № 1. — С. 52–58. [Вернуться к статье](#)
2. Курылева, В. Н. Эффективность уголовно-правовых норм / В. Н. Курылева // Бизнес в законе. — 2007. — № 2. — С. 114–117. [Вернуться к статье](#)
3. Карапетов, А. Г. Экономический анализ права / А. Г. Карапетов. — М : Статут, 2016. — 528 с. [Вернуться к статье](#)